

■■■ Kompetenz verbindet!

Aufgrund unseres starken Wachstums suchen wir Sie als

Key Account Manager/in für die Region West 100%

Sie übernehmen die Betreuung eines bestehenden Kundenkreises sowie die Akquisition von Neukunden. Mit Begeisterungsfähigkeit und Verhandlungsgeschick beraten Sie Ihre Gesprächspartner, bieten ihnen neue Ideen an und überzeugen sie von der hohen Qualität unserer Laborkonzepte. Sie gestalten Ihre Aussendienstaktivitäten selbständig und übernehmen die Verkauf-, Support- und Accountverantwortung für eine definierte Kundengruppe.

Sie besitzen eine naturwissenschaftliche oder medizinische Ausbildung/Studium als Biologe, Med. Laborant/in oder Mediziner. Sie bezeichnen sich als Kenner des klinisch-diagnostischen Marktes und verfügen als dynamisches, ambitioniertes Verkaufstalent über mindestens 3 Jahre erfolgreiche Vertriebserfahrung im Bereich Analysensysteme der klinischen Diagnostik.

Wir, ein erfolgreiches Schweizer Dienstleistungsunternehmen in den Bereichen Medizinische Diagnostik und Life Science, sind ein expandierendes KMU im deutschsprachigen europäischen Raum. Mit Exklusiv-Partnern wie Arkray und HoribaMedical, zwei der weltgrößten Labordiagnostikunternehmen, bieten wir unseren Kunden hoch innovative Produkte für ihre spezifischen Bedürfnisse.

Vertrauen ist die Basis unserer Zusammenarbeit. Bei uns finden Sie eine interessante und zukunftsorientierte Herausforderung mit dem nötigen Freiraum. Eine seriöse Einarbeitung sowie laufende Weiterbildung sind für uns selbstverständlich.

Konnten wir Ihr Interesse wecken und wollen Sie unsere Zukunft aktiv mitgestalten? Dann senden Sie Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen an unsere Niederlassung in Deutschland z.Hd. von Herrn Holger Rentsch.



Axonlab

Axon Lab AG

Heinrich-Otto-Strasse 1
D-73262 Reichenbach/Stuttgart
Tel. +49 (0)7153 9226-0
holger.rentsch@axonlab.de
www.axonlab.de